Outbound-medarbejder til Aarstiderne

Er du drevet af at skabe gode kundeoplevelser – og motiveres du af opsøgende salg? Så søger Aarstiderne nye engagerede og servicemindede medarbejdere til vores Outbound-team.

Om jobbet

Som en del af vores Outbound-afdeling bliver du en vigtig del af et ungt, energisk og målrettet team. Din primære opgave er at ringe opsøgende salgskald til både nye og tidligere kunder, hvor du skal præsentere vores sortiment og matche kundens behov med de rette løsninger.

Jobbet er en kombination af **salg og kundeservice**, og dine opgaver vil bl.a. bestå af:

•Opsøgende salgskald til potentielle kunder
•Genaktivering af tidligere kunder
•Rådgivning i forhold til produkter, måltidskasser og abonnementsløsninger
•Hjælp til praktiske spørgsmål om levering, bestilling og betaling

Du bliver en del af en afdeling, hvor stemningen er god, og du får mulighed for at udvikle dine salgsevner og din kommunikative værktøjskasse.

Hvem søger vi?

Vi leder efter dig, der:

•Elsker at tale med nye mennesker – og ikke er bange for at tage kontakt
•Har en interesse for salg og samtidig sætter en ære i at give god service
•Er udadvendt, pligtopfyldende og motiveres af at nå dine mål
•Er mødestabil, struktureret og arbejder selvstændigt
•Har en positiv tilgang og mod på nye opgaver og udfordringer

Tidligere erfaring med salg er en fordel, men ikke et krav – det vigtigste er, at du har drive, energi og lyst til at lære.

Arbejdstid: Stillingen er 25 timer om ugen, og arbejdstiden ligger mandag - torsdag.

Om Aarstiderne

Siden 1999 har vi leveret frisk, økologisk frugt og grønt. Alt hos Aarstiderne er 100 % økologisk, og vi arbejder målrettet med smag og kvalitet for at give flere lyst til at spise mere grønt i hverdagen. Hver uge leverer vi råvarer og måltider til tusindvis af familier i Danmark og Sverige.

Hos Aarstiderne bliver du en del af en arbejdsplads med højt engagement, stærkt sammenhold og en uformel omgangstone. Vi hjælper hinanden, tager ansvar sammen og har fokus på både kvalitet og trivsel.

Hvordan søger jeg? Send ansøgning samt CV via vores hjemmeside.

Ansøgningsfrist: 29. november 2026.

Ansættelse: Opstart december 2026.